

DAHEIM

Die **MORELO** Kundenzeitung



**LUXUS AUF
EINER
NEUEN EBENE**

02

*MORELO präsentiert
das neue Spitzenmodell,
den GRAND EMPIRE 120*

04

*WEISS & WEISS: Vom Markt-
führer im Spezialmaschinen-
bau zum Reisemobilhändler*

08

*Auf in Richtung Norden!
Vorfreude auf unsere
diesjährige Lappland-Tour*

MESSE RÜCKBLICK

MORELO präsentierte auf dem Caravan Salon 2022 sein neues Flaggschiff, den **GRAND EMPIRE 120** – eine Vision der neuen Dimension: ein zwölf Meter langer **GRAND EMPIRE der Superlative**.

Endlich wieder in den direkten Austausch mit Kunden und Händlern gehen und durch die großen Hallen schlendern. Den Caravan Salon 2022 in Düsseldorf wieder zu erleben, war ein tolles Erlebnis für alle Beteiligten und ein echtes Jahreshighlight für MORELO. Prominent am Eingang von Halle 5 konnten wir unsere Fahrzeuge den Messebesuchern präsentieren. Die Vorstellung des neuen Spitzenmodells GRAND EMPIRE 120 auf einem Mercedes-Benz Actros-Fahrgestell 2553 L mit dritter Achse lockte zahlreiche Besucher zu unserem Stand. Unsere anderen Neuheiten

konnten das Publikum ebenfalls begeistern. Zu sehen gab es beispielsweise den neuen PALACE in der ALKOVEN Variante, sowie unseren beliebten LOFT LINER mit zwei neuen Grundrissen. Trotz regem Betrieb am Messestand führten unsere Mitarbeiter alle Interessierten mit Freude durch die MORELO Fahrzeuge und standen für Fragen oder einen Plausch zur Verfügung. Ein herzliches Dankeschön an alle, die den Caravan Salon 2022 erneut zu einem unvergesslichen Erlebnis gemacht haben! Wir freuen uns bereits auf das nächste Mal.



**"DER CARAVAN
SALON WAR
ERNEUT EIN VOLLER
ERFOLG MIT VIEL
ZUSPRUCH VOM
MESSEPUBLIKUM!"**

Reinhold

MORELO GRAND EMPIRE 120 GSO/GSB



**SLIDE-OUT
BEI MINUS 36 GRAD
CELSIUS?
KEIN PROBLEM!**



12 Meter purer Luxus, der neue GRAND EMPIRE 120.

Der 3-Achser überzeugt nicht nur durch die gigantische Heckgarage, in der ein MINI Cooper Platz findet, sondern ebenfalls durch jede Menge technische Highlights und ein edles Ambiente.



GRAND EMPIRE 120 GSB



GRAND EMPIRE 120 GSO

Zwei luxuriöse Grundrisse stehen beim GRAND EMPIRE 120 zur Auswahl. Beide verfügen über zahlreiche Ausstattungsfeatures in Serie, sowie eine riesige Heckgarage.

Die technischen Daten beeindrucken und stellen alles in den Schatten: 26 Tonnen zulässige Gesamtmasse mit einer möglichen Zuladung von bis zu 11.300 Kilogramm. Das leistungsstarke Chassis mit 530 PS (390 kW) starkem Motor, 12,8 Liter Hubraum und 12-Gang Automatikgetriebe bietet eine großartige Basis für noch mehr Luxus, noch mehr Raum und noch mehr MORELO. **Einzigartig:** Seine Heckgarage ist so groß, dass selbst Fahrzeuge der Größe eines MINI Cooper darin Platz finden. Die Vorteile der dritten Achse sind nicht nur bester Geradeauslauf auf der Autobahn, sondern auch eine verbesserte Manövrierfähigkeit und ein verringerter Wendekreis aufgrund der gegenläufigen Lenkung. Das Anfahrverhalten auf rutschigem Untergrund wird durch das Entlasten der Nachlaufachse verbessert. Ein weiteres Plus:

Sie liefert auch einen Beitrag zur Wirtschaftlichkeit durch verringerten Reifenverschleiß.

Der GRAND EMPIRE 120 ist ein Statement für autarken Luxus mit fulminanter Serienausstattung. Neben der Luftfederung, der vollautomatischen Hubstützenanlage, der Vollausrüstung in Punkto Autarkie mit Lithiumbatterien und Solaranlagen sind viele weitere Features bereits in der Serie enthalten und ermöglichen so eine luxuriöse Reise in die Ferne. Das digitale Kamerasystem MirrorCam, sowie das Birdview-System tragen zu einer entspannten Fahrt bei. Für Sicherheit während der Reise unterstützen die Fahrsicherheitssysteme wie Active Brake Assist, Spurhalte-Assistent, Wankregel-Assistent, Abstandshalte-Assistent, sowie der Verkehrszeichen- und Aufmerksamkeits-Assistent.



Für beste Isolation sorgt die Verstärkung der Außenwände und des Daches auf 52 Millimeter und die doppelten Echtglas-Fenster. Prima Klima auf Knopfdruck gibt es nicht nur im Fahrerhaus, sondern auch im Wohn- und Schlafbereich durch Dachklimageräte. Für wohlige Wärme und das "WILLKOMMEN DAHEIM" Gefühl sorgt die Fußbodenheizung im Cockpit, Wohnraum und Bad. Luxus pur also in jeder Ecke des GRAND EMPIRE 120, vom Fahrerhaus bis zum Bad.

Gehobener Haushaltskomfort findet sich natürlich auch in der Küche: Eine Luxus-Geschirrspülmaschine als Auszug unter der Kochmulde, ein Induktionskochfeld und ein 196-Liter Haushaltskühlschrank mit Gefrierfach: Kaum zu glauben, aber all dies ist,

neben vielen anderen Features, bereits in der Serienausstattung enthalten. MORELO hat es geschafft, Maßstäbe im Luxussegment neu zu definieren und in der angesiedelten Preiskategorie ein starkes Statement zu setzen.

Nach der aktuellen Preisliste bietet MORELO sein Flaggschiff für 770.900 Euro an – der Grundriss mit Slide-Out ist ab 819.900 Euro erhältlich.

WILLKOMMEN DAHEIM AUF EINEM NEUEN LEVEL. VOM LEISTUNGSSTARKEN CHASSIS ÜBER EIN EINZIGARTIGES ENERGIEKONZEPT BIS ZUR FULMINANTEN SERIENAUSSTATTUNG

DAS WICHTIGSTE

- + MORELO GRAND EMPIRE 120 auf Mercedes-Benz Actros 2553 L Basis
- + 12,8 l Hubraum, 390 kW / 530 PS, max. Drehmoment: 2.600 Nm
- + Dreiachser mit zwei Modellvarianten zur Auswahl, eine mit Slide-Out
- + Aufbau Seitenwände und Dach mit 52 mm Wandstärke
- + Dach und Boden in GFK-Sandwichbauweise, Dach hagelresistent
- + Sehr geräumiger, beheizter Doppelboden (480 mm)
- + Heckgarage für MINI Cooper
- + Max. Zuladung bis 11,3 Tonnen (modellabhängig)
- + Umfangreiches Programm an Fahrerassistenzsystemen (Serienausstattung)
- + Digitales Kamerasystem MirrorCam (Serienausstattung)
- + Vollausstattung in Punkto Autarkie mit Lithium-Batterie und Solaranlage



Einladung MORELO OPEN

DAS WAREN DIE MORELO OPEN 2022



MORELO lädt zum traditionellen Familientreffen vom 18.05. – 21.05. ein!



Vom 26. bis 29. Mai 2022 feierten wir unser traditionelles Familientreffen in Schlüsselfeld – es war wunderschön! Wir hoffen, Ihnen hat es genauso gefallen wie uns und Sie hatten eine erstklassige Zeit. Wir danken allen, die geholfen haben und auch denjenigen, die uns tatkräftig im Hintergrund unterstützt haben – über den Feierabend hinaus und sogar an den Wochenenden. Unser größter Dank gilt aber unseren Kunden – den besten Kunden der Welt!

Wir laden Sie bereits heute ein: Feiern Sie mit uns vom 18. bis 21. Mai 2023 wieder die MORELO OPEN – Wir können es kaum erwarten. Zu den MORELO OPEN sind ausdrücklich Fahrer aller Marken eingeladen.



ZWEI BRÜDER MIT DERSELBEN PASSION



WEISS + WEISS vom Weltmarktführer im Spezialmaschinenbau zum **Luxus-reisemobilhändler**. Jürgen Weiß erzählt von der **Faszination** von großen Fahrzeugen.



Hallo Jürgen! Dein Bruder Roland und Du, ihr habt bereits ein erfolgreiches Unternehmen aufgebaut, das sogar Weltmarktführer im Bereich Spezialmaschinenbau ist. Wie seid ihr denn auf die Idee gekommen, euch zusätzlich im Markt für Reisemobile zu engagieren?

Wir sind seit Jahrzehnten mit Herzblut in das Thema Reisemobile verwickelt. Wir lieben es einfach, selbst auf diese Art zu reisen. So haben wir die Entscheidung getroffen, dass der Reisemobilhandel ein gutes, weiteres Standbein für uns ist. Aber letztendlich haben wir damit nur unserer Passion nachgegeben, an der auch unsere Kinder große Freude haben.

Verschafft euch eure Erfahrung im Vertrieb von Spezialmaschinen einen Vorteil beim Handel mit Reisemobilen?

Natürlich. Durch jahrzehntelange Erfahrung im internationalen Vertrieb mit individuellem Anlagenbau können wir unterschiedliche Vertriebsstrukturen nutzen. Wir haben uns zudem großes Wissen im Bereich Vertragsrecht

angeeignet – dies ist heute im Reisemobilhandel sehr wichtig. Da wir seit zwei Jahrzehnten selbst mit dem Reisemobil unterwegs sind, kennen wir zudem die unterschiedlichsten Marken aus eigener Nutzung. Das hilft uns bei der individuellen Beratung der Kunden. Durch diese Expertise wissen wir die Vorteile von MORELO zu schätzen und zu präsentieren.

Man kann sicherlich behaupten, dass Kunden von Spezialmaschinen sehr anspruchsvoll sind. Gibt es Parallelen zu euren jetzigen Kunden, den Campern?

Im Spezialmaschinengeschäft findet jedes Mal eine individuelle, auf den Kunden abgestimmte Beratung statt. Bei dieser geht man ganz genau auf alle Anforderungen und Belange ein. Das gleiche gilt beim Verkauf von Reisemobilen. Hier gibt es unterschiedliche Modelle, Fahrgestelle, Grundrisse und natürlich die individuellen Wünsche und Ideen der Kunden.

PRIVAT

Jürgen Weiß	Dipl. Wirtschaftsingenieur (FH)
Geburtstag	10.12.1965
Familienstand	Verheiratet
Ehefrau	Nicole Weiß, 19.05.1969
Kinder	Maximilian 2001 / Antonia 2003
Hobbies	Reisen mit dem Reisemobil, Skifahren, Wandern

UNTERNEHMEN

Gründungsjahr	09.1996 (JWE-BAUMANN GmbH), seit 01.01.2022 WEISS+WEISS GmbH, Start Verkauf MORELO als Exklusiv-Händler ab 01.07.2022
Mitarbeiterzahl	8
Indoor-Showroom	840 m ²
Betriebsgelände	5.020 m ²
Werkstattplätze	7 Reisemobile bis 12 m, hochmodern ausgestattet

UNSERE ERFAHRUNG VERSCHAFFT UNS EINEN VORTEIL BEI DER BERATUNG UND DURCH DEN MASCHINENBAU SIND WIR TECHNISCH ABSOLUT VERSIERT. BEISPIELSWEISE, WENN ES UM DAS PASSENDE CHASSIS GEHT.

Bei eurer Maschinenbaufirma habt ihr konsequent drei Grundsätze verfolgt: technische Innovation, Topqualität ‚Made in Germany‘ und individuelle Ausrichtung auf die Anforderungen der Kunden. Auch MORELO verfolgt diese Grundsätze. Weshalb ist das Deiner Meinung nach in der heutigen Zeit so bedeutsam?

Diese Grundsätze sind ein wesentlicher Schlüssel zum Erfolg. Das wird von MORELO ebenso verkörpert, wie von uns. Des Weiteren kann man sagen, dass eine hohe Qualität im Kundenservice mit qualifizierten Mitarbeitern schlussendlich zum Erfolg führt. Unsere Servicemitarbeiter werden direkt bei MORELO geschult, damit sie jede Schraube und jedes technische Detail kennen. Für die

optimale Beratung ist das enorm wichtig und die Kunden spüren das auch. Wir haben in unserer Servicewerkstatt einen sehr hohen Qualitätsstandard, denn meiner Meinung nach „verkauft“ der Service das zweite Fahrzeug. Wenn der Service und die Ausstattung stimmen und die Kunden begeistert sind, dann ist es gut möglich, dass diese immer wieder zu uns kommen.

Ihr vertreibt ausschließlich Fahrzeuge der Marke MORELO. Warum habt ihr euch gerade für diesen Hersteller entschieden?

Da ich selbst Wohnmobilreisender bin, unterschiedliche Marken gefahren habe und das Reisemobil in der Vergangen-

MIT MORELO VEREINEN DIE BRÜDER IHRE FASZINATION UND ERFAHRUNG



heit immer ein Hobby von mir war, habe ich den Markt immer sehr genau beobachtet – vor allem im Luxussegment. Wenn man sich die Entwicklung von MORELO in den letzten 10 Jahren ansieht, sind sie absoluter Marktführer im Premiumbereich. Das ganze Umfeld von MORELO hat dazu beigetragen. Das Familiäre, die Innovationen und die Zielstrebigkeit des Unternehmens. Und – ‚last but not least‘ – hat MORELO eine hervorragende Produktpalette, die jedes Bedürfnis erfüllen kann: Vom HOME bis zum GRAND EMPIRE.

Wir wollten uns in dieser Preisklasse auf eine Marke konzentrieren und das mit vollem Engagement. Als wir uns darum bemüht haben, MORELO Händler zu werden, haben wir mit dem gesamten MORELO Team, von der Geschäftsführung bis hin zum Service, sehr offene Gespräche geführt. Und letztendlich, wenn man so einen Schritt geht, spielt die Chemie unter Menschen eine sehr große Rolle.

MORELO bietet eine sehr breite Fahrzeugpalette an, bei der es möglich ist, jedes Fahrzeug individuell anzupassen und somit jeden Traum in Erfüllung gehen zu lassen. Welches ist Dein Lieblingsmodell von MORELO? Und was macht dieses so außergewöhnlich?

Mein Lieblingsmodell ist der EMPIRE LINER 110 GSB auf Actros Chassis. Dieses Fahrzeug erfüllt jegliche Ansprüche was Komfort und Individualität angeht. Es hat eine PKW-Garage, mit der Option, einen Fahrradlift einzubauen, ein tolles Interior-Design und ein großartiges Raumgefühl. Und das Actros Chassis bietet alle Fahrsicherheitsfeatures.

Mehr geht kaum im Bereich Reisemobil. Wir haben uns für dieses Modell entschieden, weil es für uns im Moment das Nonplusultra ist.

Du und Dein Bruder Roland, ihr seid beide bereits seit vielen Jahren selbst begeisterte Camper. Hilft euch diese Passion, um besser auf die Bedürfnisse eurer Kunden eingehen zu können?

Absolut. Wir sind bereits mit dem Reisemobil unterwegs, seit unsere Kinder noch klein waren. Somit kennen wir unterschiedliche Szenarien, wie man so ein Reisemobil nutzen kann. Als Familie, mit Kindern oder auch nur zu zweit. Diese Erfahrung können wir im Beratungsgespräch mit einbringen. Wenn man Großeltern als Kunden hat, die öfter Ihre Enkel mitnehmen möchten, dann bräuchten sie zum Beispiel ein Hubbett.

Wir selbst sind ganzjährig mit dem Reisemobil unterwegs, daher können wir auch Fragen zum Thema Wintercamping kompetent beantworten. Unser technischer Background hilft uns auch sehr bei der Beratung unserer Kunden.

Welches ist euer liebstes Reiseziel mit dem Wohnmobil und was macht es so besonders für euch?

Unser absolutes Lieblingsreiseziel ist Südtirol. Wegen der atemberaubend schönen Landschaft und der Vielfältigkeit. Man kann dort wandern, Skifahren und super lecker essen. Außerdem gefällt uns die herzliche Gastfreundschaft dort sehr gut. Gerade um Bozen herum gibt es großartige Stell- und Campingplätze.

Euer Start war schwierig, aber ihr blickt zuversichtlich in die Zukunft. Welche Ideen habt ihr für euer noch junges Unternehmen?

Wir sind in einer sehr schwierigen Zeit gestartet, bezogen auf die Chassis-Verfügbarkeit und Lieferzeiten. Auch die Coronakrise und der Krieg zwischen Russland und der Ukraine haben enorme Auswirkungen auf den Verkauf. Wir sehen das Ganze aber als Herausforderung. Wir haben bisher noch keine Bestandskunden, sondern nur Neukunden. Das erste Feedback zu unserer Ausstellungshalle war von allen Seiten hervorragend.

WIR HABEN HIER EINEN GUTEN GRUNDSTEIN GELEGT, UM DIE MARKE MORELO ENTSPRECHEND ZU PRÄSENTIEREN. UND LETZTENDLICH WOLLEN WIR DAS GEFÜHL „WILLKOMMEN DAHEIM“ AUCH BEI UNS AUFLEBEN LASSEN.



Expertentipp

www.dometic.com

DOMETIC FRESHJET 3000

Kraftvoll und leise

Die Dometic FreshJet 3000 ist mit einem innovativen, zweizylindrigen Inverterkompressor ausgestattet.

Die patentierte Technologie minimiert Vibrationen und ist wesentlich leistungsstärker als konventionelle Kompressorausführungen.

DOMETIC OUTDOOR



DANK INTELLENTEM DESIGN AUF HÖCHSTEM NIVEAU SPIELT DIE FRESHJET 3000 IN EINER EIGENEN LIGA UND VERSCHAFFT WOHNMOBILREISENDEN FRISCHE UND KÜHLE LUFT AUF KNOPFDRUCK

ROTE-BEETE RISOTTO MIT ORANGE

R



Unkonventionell und doch so lecker! Die Orange verleiht diesem cremigen Risotto einen Hauch Fruchtigkeit



REZEPT	
ZUTATEN FÜR 2 PERSONEN	
½ Stk	Zwiebel
1 Stk	Frühlingszwiebel
½ Stk	Orange
1 Stk	Rote Bete
50 g	Parmesan
100 g	Risottoreis
250 ml	Weißwein
	Walnüsse
	Pfeffer, Salz
	Olivenöl
	Gemüsebrühe

Zwiebel und rote Bete schälen und in feine Würfel schneiden. Den Saft der halbierten Orange auspressen und auffangen. Anschließend in einem Topf Olivenöl erhitzen und Zwiebeln glasig anschwitzen. Rote Beete dazugeben und unter Rühren etwa 5 Minuten weiter anbraten. Dann den Risottoreis dazugeben und circa 1 Minute anbraten – mit Weißwein und Orangensaft ablöschen und nach und nach mit der Brühe aufgießen.

Wenn alle Flüssigkeit verkocht ist, geriebenen Parmesan und Frühlingszwiebeln unterheben. Mit Salz und Pfeffer abschmecken und servieren.

Besonderes Highlight:
Zerkleinerte Walnüsse als Topping.

Expertentipp

www.fahrzeugbau-meier.com

AUF UNS BAUEN DIE BESTEN



MEIER
Auf uns bauen die Besten

Warum das Fundament entscheidend ist

Jedes Zuhause braucht eine Basis, die für Stabilität und Sicherheit sorgt. Das gilt selbstverständlich auch für Ihren MORELO.

Wir bauen Chassis, auf die man sich verlassen kann. Und genau deshalb verlässt sich MORELO wiederum auf uns. Denn bei unserer Arbeit handeln wir nach einem einfachen Prinzip:

Wir arbeiten mit unserer Expertise und unserem Handwerk, damit ein Hersteller wie MORELO sein Marken-Versprechen „First Class Reisemobile“ erfüllen und seinen Kunden ein erstklassiges Fahrgefühl garantieren kann.

Mehr Komfort, mehr Unabhängigkeit und natürlich mehr Sicherheit. Darauf bauen unsere Kunden. **DAS IST MEIER.**

kurz vorgestellt

CHRISTOPH HOFMANN

ECKDATEN	
Alter	39
Dabei seit	2020
Arbeitsbereich	Leitung Service-Center
Privat	verheiratet, 2 Kinder
Hobby	Golf



C. Hofmann

Hallo Christoph! In welcher Position bist Du bei MORELO tätig und welche Aufgaben erfüllst Du in dieser? Wie sieht Dein Arbeitsalltag aus?

Ich bin der Leiter des MORELO Service-Centers in Schlüsselfeld. Meine Hauptaufgabe ist die komplette Betreuung des sogenannten Aftersales bei MORELO. Somit bin ich unter anderem verantwortlich für alle Belange unserer MORELO Servicepartner in ganz Europa. Mein Arbeitstag beginnt offiziell morgens um 7:00 Uhr mit einem Meeting des gesamten Service-Teams, um den anstehenden Arbeitstag zu planen. Anschließend geht der typische Trubel los. Zwischen Terminen, Schulungen und natürlich dem ganzen Büroalltag ist es mir sehr wichtig, immer ein offenes Ohr für unsere Kunden zu haben!

SEHR VIEL SPASS MACHT MIR AKTUELL UNSERE ZUKUNFTSPLANUNG: WO KÖNNEN WIR BESSER WERDEN, ETWAS LERNEN? WELCHE PROZESSE KÖNNEN WIR FÜR UNS UND VOR ALLEM FÜR UNSERE KUNDEN OPTIMIEREN?

Wie bist Du zu MORELO gekommen? Bist Du vorher schon mit dem Thema Reisemobil in Berührung gekommen?

Ich habe eine Stellenanzeige auf der Rückseite einer Zeitschrift gesehen. Dort stand: „First Class Service-Center sucht First Class Serviceleitung“. Das hat mich angesprochen. Eigentlich war ich relativ zufrieden in meinem damaligen Job und hatte auch keinen Grund zu wechseln, habe aber dennoch mein Glück probiert und eine Bewerbung zu MORELO geschickt. Ich dachte mir, ich bin noch jung und habe Lust, etwas Neues auszuprobieren. Dann ging alles sehr schnell und ich wurde als Leiter des MORELO Service-Centers eingestellt – worüber ich heute sehr glücklich bin. Rückblickend betrachtet hätte ich diesen Schritt vielleicht schon früher gehen sollen.

Tatsächlich hatte ich vorher keine Berührung zum Thema Camping und Reisemobil. Aktuell plane ich gemeinsam mit meiner Familie mit einem MORELO



DAS MORELO SERVICE TEAM

Reisemobil in den Urlaub zu fahren – darauf freue mich schon wirklich sehr!

Während der MORELO OPEN 2022 hat Dein Team über 300 Serviceaufträge abgearbeitet. Wie war das zu schaffen?

Es hat lange gedauert, bis ich meine ersten MORELO OPEN erleben durfte, da sie aufgrund der Corona-Pandemie 2020 und 2021 abgesagt werden mussten. Mir wurde in der Zwischenzeit aber oft berichtet, dass die MORELO OPEN jedes Jahr ein absolut spektakuläres Event sind und deshalb eine große Herausforderung für das gesamte MORELO Team darstellen. Ich war trotzdem relativ entspannt, da ich aus meinem vorherigen Job in der Automotive-Branche ähnliche Großprojekte kenne: 3.000 Sätze Sommer- bzw. Winterreifen in wenigen Wochen zu wechseln will gut organisiert sein! Natürlich haben wir den MORELO OPEN aber dennoch mit dem nötigen Respekt entgegengesehen und haben tatsächlich über 300 Serviceaufträge an nur drei Tagen abgewickelt. Ohne jeden einzelnen aus unserem Team wäre das niemals möglich gewesen. Deshalb an dieser Stelle nochmal ein herzliches Dankeschön an mein Team: Ihr wart großartig!

Was sind für Dich die entscheidenden Grundsätze für guten Kundenservice und wieso?

Ich erinnere mich noch daran, dass mein Opa immer gepredigt hat: „Der Kunde ist König“. In der Caravan-Branche habe ich oft das Gefühl, dass die Kunden nicht richtig wahrgenommen werden – was ich sehr schade finde. Bei MORELO wollen wir den Kunden jederzeit das Gefühl vermitteln, dass wir sie wahrnehmen,

ihnen zuhören und sie verstehen. Dabei gehen wir selbstverständlich auf die Ansprüche und Bedürfnisse der Kunden ein. Im Rahmen der MORELO OPEN konnte ich einige Kunden persönlich kennenlernen, die ich vorher nur vom Telefon kannte. Das war wirklich bereichernd und stärkt die Kundenbeziehung enorm!

Was macht Dir an Deiner Arbeit am meisten Spaß?

Kurz gesagt: Die Abwechslung. Bei MORELO gleicht kein Tag dem anderen. Man kann zwar den ganzen Tag planen – das ist auch wirklich wichtig – aber 20 bis 30 % davon werden nicht aufgehen, da immer wieder Ungeplantes dazwischenkommt. Das macht das Ganze sehr spannend und bringt auch eine gewisse Dynamik in den Arbeitsalltag. Am Ende des Tages ist es aber genau das, was so viel Spaß und Abwechslung bringt.

Welche Rolle spielt Teamwork bei MORELO?

Das ist das A und O. Denn ohne das Team funktioniert gar nichts. Wenn man keine Monteure hat, kann nichts repariert werden. Wenn man keine Service-Berater hat, kann nicht mit den Kunden kommuniziert und keine Fahrzeuge angenommen werden. Wenn man keine Assistenz hat, können keine Termine ausgemacht und organisiert werden usw. Ich selbst habe die Aufgabe, dass ich das alles überblicke und das große Ganze plane. Es treten auch Härtefälle auf, bei denen man auf die Mitarbeiter der Produktion und der Entwicklung angewiesen ist. Aber wir bei MORELO wissen, dass wir uns immer aufeinander verlassen können: Es ist immer ein

Geben und Nehmen. Das drückt meiner Meinung nach das „WILLKOMMEN DAHEIM“ Gefühl aus.

Welche Entwicklung von MORELO hat Dich in letzter Zeit am meisten begeistert?

DIE NACHFRAGE. DA IST EINFACH UNGLAUBLICHER PASSIERT. MAN HAT ES GESCHAFFT, DIE MARKE MORELO ÜBER ZWÖLF JAHRE SO IM MARKT ZU ETABLIEREN, DASS SIE ZU EINER „LOVE-BRAND“ GEWORDEN IST.

Das sieht man auch auf den Messen. Wenn man Kunden durch unsere Fahrzeuge führt und ihnen dann vor Begeisterung fast die Kinnlade herunterfällt. Das ist das beste Feedback, das man sich nur wünschen kann!

Welche Herausforderungen siehst Du als nächstes auf MORELO zukommen?

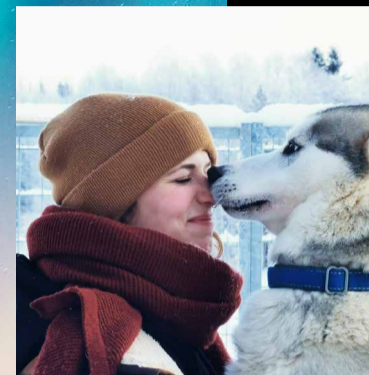
Bezüglich der aktuellen Nachfrage und Entwicklung von MORELO werden wir zukünftig den Fokus darauflegen, die Qualität in allen Abteilungen zu halten und im Idealfall noch zu optimieren. Aber ich bin sehr zuversichtlich, dass wir das schaffen werden, wenn wir so weitermachen wie bisher.

Bitte beende folgenden Satz: MORELO ist ...

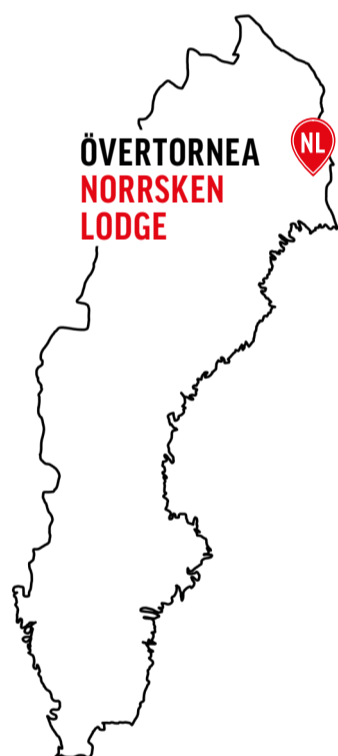
... einfach geil! (lacht) Nein ernsthaft, MORELO ist für mich tatsächlich ein großartiger Arbeitgeber. Und ich habe wirklich keine fünf Euro zugesteckt bekommen, damit ich das jetzt sage. Das sage ich aus voller Überzeugung. Wir leben aktuell in einer schwierigen Zeit mit Fachkräftemangel und Lieferschwierigkeiten. Wenn ich mich daheim nach einem hektischen Tag einfach mal mit einem Weißbier in der Hand zurücklehne und ich mir trotzdem sagen kann: „Ich mache einen guten Job“ – dann kann ich schon behaupten, dass das für mich die Erfüllung ist.

VORFREUDE AUF SCHWEDEN

Faszinierende Landschaft, magisches Lichterspiel und wilde Tiere – der Norden ist mehr als nur „kalt“. Das dürfen wir dieses Jahr gemeinsam mit unseren Gästen auf der MORELO Lappland-Tour 2023 erneut erfahren. Voller Vorfreude blicken wir diesen 15 Tagen unter dem Motto „WILLKOMMEN bei FREUNDEN“ im Norden Schwedens entgegen.



MORELO
Lapplandtour



Wir möchten diese Reise für unsere Gäste zu einem unvergesslichen Erlebnis machen, deswegen stehen einige spannende Programmpunkte, Tagesausflüge sowie kulinarische Highlights auf dem Plan. Ob Schnee-Scooter Tour über gefrorene Seen und durch dichte Wälder, bei Flutlicht rodeln gehen oder ein Besuch des Husky-Camps mit anschließender Schlittenfahrt – Langeweile kommt hier garantiert nicht auf. Wer Schweden auf kulinarischer Ebene begegnen möchte, wird mit Sicherheit bei herzhaften Suppen sowie speziell geräuchertem Rentier- und Elchfleisch glücklich werden. Die Abende verbringen wir gemütlich mit einem Heißgetränk am Lagerfeuer. Der perfekte Ausklang für unsere aufregenden Tage.

Die Anreise nach Rostock erfolgt individuell, von dort aus geht es mit der Fähre in 17 Stunden nach Nynäshamn. Die Fahrt zu unserem eigentlichen Ziel, der Norrsken Lodge haben wir in zwei Etappen á 400 km unterteilt. Auf dem Weg dorthin lernen wir uns bei gemeinsamen Abendessen kennen und tauschen uns aus. So erreichen wir nach knapp zwei Tagen und 1.100 km entlang der schwedischen Küste die Norrsken Lodge. Dort verbringen wir ereignisreiche Tage und mit etwas Glück werden wir sogar die faszinierenden Nordlichter beobachten können.

Wir sind gespannt, was wir von der diesjährigen Tour berichten können und freuen uns schon jetzt auf unsere Gäste!



Expertentipp

www.iveco.com

EINFACH ÜBERALL WEITERKOMMEN

Beste Kombi:
Differenzialsperre
und Traction+



Der Daily HI-MATIC ist das einzige Fahrgestell seiner Klasse mit Heckantrieb, das den Komfort und die Sicherheit von einer mechanischen Differenzialsperre und Traction+ vereint.

Die mechanische Differenzialsperre garantiert die Weiterfahrt auf schwierigen Untergründen, da sie das volle Drehmoment auf das Gripgrad bringt. Traction+ kommt als Zusatzfunktion bei Reiserouten mit unterschiedlicher Fahrbahnbeschaffenheit vor allem auf kurvigen Strecken zum Einsatz, da sie – anders als die mechanische Differenzialsperre – auch bei griffigem Untergrund aktiviert bleiben kann. Mit dieser Kombination sind Sie daher allzeit sicher und sorgenfrei unterwegs.

Ihre IVECO-Reisemobilexperten

Einfach ein Siegertyp

DER MORELO PALACE ALKOVEN

Das Goldene
Auto
Bild **reise** mobil
2022



Bei der Leserwahl zum Goldenen Reisemobil der Zeitschrift AUTO BILD REISEMOBIL hat unser PALACE ALKOVEN **den ersten Platz in der Kategorie Alkoven gewonnen!**

Die MORELO-typische Verarbeitung, perfekte Raumausnutzung sowie zahlreiche technische Feinheiten haben auf ganzer Linie überzeugt und zeigen, dass wir auf dem richtigen Weg sind.

Wir freuen uns über diese Auszeichnung und bedanken uns ganz herzlich bei unseren MORELO-Freunden! Bekanntgabe der Gewinner aller Kategorien erfolgte in der AUTO BILD REISEMOBIL 11/2022.



"VIELEN DANK AN ALLE, DIE DEN PALACE ALKOVEN ZUM GOLDENEN REISEMOBIL GEWÄHLT HABEN!"

Robert Linges

Expertentipp

www.ten-haaft.com

UNSER TIPP

Oyster® V – die neue Satellitenanlage mit App-Steuerung, GPS, Kompass und Neigungssensor. Diese Anlage richtet sich ohne Suchläufe zielsicher auf den Satelliten aus und bietet Komfort der Extraklasse.



DIE NEUE OYSTER® V

Satellitenanlage

Mit einer Satellitenanlage von ten Haaft kaufen Sie nicht nur ein zuverlässiges Markenprodukt, Sie haben sich auch für langjährige Erfahrung, ausgezeichneten Service, intelligente Technologie und Spitzenqualität entschieden! Viele Servicestellen in ganz Europa sorgen außerdem für Sicherheit und schnelle Hilfe.

tenHaaft®

Innovative Mobile Technology

IN DER GANZEN WELT ZUHAUSE

Gundula und Friedrich Buntz
aus Obersontheim



ECKDATEN

Fahrzeug-Modell	MORELO PALACE 85 L
Chassis	IVECO Daily 70 C 17
Kaufdatum	Dezember 2016 in Schlüsselfeld
Übergabe	25.01.2017 in Schlüsselfeld
Reisedistanz	ca. 80.000 km
Lieblingsziele	Sylt, Kitzbühel, Südtirol, Engadin und Tessin
Ausstattung	ZF 8-Gang Wandlergetriebe, Dieselheizung, 630 l Frischwasser, zusätzliche Solarpaneele, mehrere Lithium-Batterien und vieles mehr
Immer dabei	Fahrräder, Skier, gute Laune und Lust, die ganze Welt zu entdecken!



Die schönsten Sonnenuntergänge direkt vor der Tür genießen - egal wo man sich befindet. Am liebsten mit unserem MORELO.

Wir haben die richtige Wahl getroffen. Nach unzähligen Reisen als enthusiastische Globetrotter sehnten wir uns nach einem beweglichen Wohnsitz. Als wir uns also 2016 auf dem Markt umsahen, wurde uns schnell klar,

NUR EIN ANBIETER KANN UNSERE INDIVIDUELLEN WÜNSCHE ERFÜLLEN: MORELO.

Dank der fantastischen Beratung und der Liebe zum Detail wurde unser Reisemobil zu unserem ganz persönlichen Zuhause.

Als wir unseren MORELO PALACE wenig später in Schlüsselfeld abholen durften, begaben wir uns gleich auf die erste Reise. Seitdem erkunden wir

ganz Europa: Ob portugiesische Küste oder Tiroler Berglandschaft – mit unserem geliebten PALACE wechseln wir zwischen den Welten. So sitzen wir beim Frühstück noch im Winterparadies von St. Moritz und wenige Stunden später beim italienischen Frühling am Lago Maggiore. Wir müssen nur die Tür unseres MORELO's öffnen und die Welt liegt uns in all ihrer Schönheit zu Füßen. Für uns nächstes Abenteuer haben wir Großes vor: Wir wollen mit unserem PALACE nach Südamerika. Eine Reise, von der wir schon lange träumen. Bei MORELO fühlen wir uns nicht nur wie normale Kunden. Bei MORELO sind wir Teil einer großen Familie. Einer Familie, die in der ganzen Welt unterwegs ist und sich dabei immer „zuhause“ fühlt – das bedeutet für uns „Willkommen Daheim“.



Gundula F. & Friedrich B.

HUSQVARNA E-BICYCLES & MORELO

Zwei starke Marken,
eine Verbindung: First Class
Qualität & Anspruch

Im Urlaub mobil bleiben, ohne den perfekten Stellplatz am See zu verlieren? Kein Problem, viele MORELO-Freunde packen dafür gerne die Fahrräder ein. Für First-Class Momente auf dem Fahrrad haben wir die Bikes von Husqvarna E-Bicycles auf Herz und Nieren getestet. Husqvarna ist, als internationale Marke, vor allem auch durch Produkte im Bereich Forst und Garten und durch die Motorräder bekannt. Doch Husqvarna E-Bicycles stellt auch erstklassige Fahrräder her. Für unseren Test waren wir On- und sogar Offroad auf verschiedenen Touren für Sie unterwegs. Auf unbefestigten Wegen die Berge unsicher machen oder gemütlich Innenstädte und Parks erkunden – mit dem Fahrrad aus der passenden Sparte gar kein Problem. Trekking, Urban oder Mountainbikes, bei Husqvarna E-Bicycles werden höchste Ansprüche und jedes Bedürfnis bedient. **Unser Fazit:** Gut verarbeitet, schönes Design und durchdacht. Das lässt unsere Radlerherzen höherschlagen. Aus diesem Grund sind MORELO & Husqvarna E-Bicycles die idealen Partner, wenn es um First-Class Komfort, Spaß und individuelle Mobilität auf Reisen geht.



"ERSTKLASSIGER
KOMFORT UND
INDIVIDUALITÄT -
DESWEGEN PASSEN
MORELO UND
HUSQVARNA E-BICYCLES
SO GUT ZUSAMMEN."

Reinhold Ehr

 **Husqvarna**[®]
E-BICYCLES

*Husqvarna
E-Bicycles - Aufstehen,
Aufsitzen und losfahren.*



Expertentipp

www.ravagobuildingsolutions.com/industry

WEIL QUALITÄT IM KERN STECKT!

Dauerhaft beste Dämmung
für Ihr Reisemobil



Für beste Wärmedämmung und Lebensdauer Ihres Reisemobils oder Caravans setzen zukunftsorientierte Hersteller wie MORELO auf die leistungsfähigen Dämmmaterialien von RAVAGO BUILDING SOLUTIONS. Mit ihren geringen Gewichten und ihren hervorragenden Dämmleistungen ermöglichen die Kernschichtmaterialien RAVATHERM™ XPS X PLUS RTM und RAVATHERM™ XPS X PLUS LB einen hochwertigen Wandaufbau – für maximale Energieeffizienz, geringeren Kraftstoffverbrauch und Langlebigkeit des Reisemobils. Ein weiterer Vorteil: Dank ihrer geschlossenen Zellstruktur beugen die XPS-Dämmstoffe von RAVAGO BUILDING SOLUTIONS Schimmelbildung vor, damit können Sie Ihr mobiles Zuhause entspannt genießen.

GOURMET WOCHENENDE



Exklusiv für VIP Kundenclub-Mitglieder

Entdecken Sie mit uns die geschmackvolle Welt des international bekannten Premium Rindfleisches: In Kooperation mit der Wagyu Frankenhöhe laden wir Sie vom 28.04. bis zum 01.05.2023 zu einem First Class Gourmet-Wochenende nach Oberdachstetten im schönen Mittelfranken ein!

Auf Sie wartet ein exklusives und abwechslungsreiches Programm, bei dem sich fast alles um die kulinarische Köstlichkeit des ursprünglich aus Ja-

pan stammenden Wagyu-Rindfleisches dreht. Erfahren Sie alles über die mehrfach preisgekrönte Zucht und lassen Sie sich vom Fachwissen der Erzeuger und den Profis am Grill begeistern. Und natürlich lassen wir getreu unserem Motto „WILLKOMMEN DAHEIM“ die ereignisreichen und hoffentlich schon warmen Frühlingstage im Kreise von MORELO Freunden ganz gemütlich ausklingen – das nennen wir First Class! Wir freuen uns auf eine unvergessliche kulinarische Reise mit Ihnen.

PREISE 549,- € PRO PERSON

KINDER BIS 12 JAHRE: 50 % RABATT
KINDER BIS 6 JAHRE: KOSTENFREI

Inklusive: 3 Übernachtungen, Hofführung Rahmenprogramm, Wagyu-Abendessen, großes Wagyu Gourmet-Bufferet, Weiswurstfrühstück, Brötchenservice, musikalische Unterhaltung

Anmeldeschluss: 15. Februar 2023.

Weitere Infos: www.morelo.de/gourmet

FREITAG, 28.04.

- + Ab 12 Uhr individuelle Anreise mit Ihrem MORELO Reisemobil
- + Hofführungen
- + Bar und Ausschank
- + Musikalische Unterhaltung
- + 19 Uhr: Vier Gänge Wagyu-Menü, gemeinsamer Abendausklang

SAMSTAG, 29.04.

- + Weißwurstfrühstück
- + Verkauf von Wagyu-Fleisch
- + Ausflug nach Rothenburg ob der Tauber, alternativ: Sporttour mit eigenem E-Bike nach Rothenburg
- + Bar und Ausschank haben geöffnet
- + Grillkunde mit Grillexpertem
- + Ab 19 Uhr: Das absolute Highlight: Großes Wagyu Gourmet-Bufferet
- + Ab 21 Uhr: Live-Musik

SONNTAG, 30.04.

- + Brötchenservice
- + Busfahrt nach Bad Windsheim, Besuch des Golfclubs, des Freilandmuseums oder der Franken Therme
- + Teilnahme am „Wagyu Spring Sale“ mit Wagyu-Auktion auf dem Hof der Wagyu Frankenhöhe
- + Ab 19 Uhr: Abendessen a la carte

MONTAG, 01.05.

- + Brötchenservice
- + individuelle Abreise

Expertentipp



VIP KUNDENCLUB
Für alle Besitzer eines
MORELO Fahrzeugs

MORELO FRIENDS
Für alle Reisemobilfreunde

MORELO VIP KUNDEN CLUB

Jetzt Mitglied werden

Einfach Antragsformular auf der Website
ausfüllen und Clubkarte erhalten

Wir freuen uns sehr, wenn wir Ihnen durch ausgewählte Kooperationen attraktive Mehrwerte anbieten und Ihnen so hoffentlich ein Lächeln ins Gesicht zaubern können.

EINE AUSGEZEICHNETE KOOPERATION

Mit unserem renommierten Partner LandYachting haben wir eine Auswahl an exklusiven Destinationen für Sie zusammengestellt: Die LandYachting Excellent Places speziell für MORELO VIP Kundenclubmitglieder. Die handverlesenen Ziele bieten ein individuelles Erlebnis auf höchstem Niveau.

VIP-KUNDENCLUB VORTEILE

- + Sie genießen eine bevorzugte Behandlung bei der Buchung
- + Sie bekommen immer die besten verfügbaren Plätze
- + Sie erhalten beim Check-in einen Voucher für einen Welcome-Bonus

LandYachting 
Excellent Places

IMPRESSUM: DAHEIM - DIE MORELO KUNDENZEITUNG

Herausgeber:

MORELO Reisemobile GmbH
Helmut-Reimann-Straße 2
D-96132 Schlüsselfeld
Fon: +49 (0) 95 52 - 9296 00
www.morelo-reisemobile.de

Konzept, Gestaltung, Redaktion:

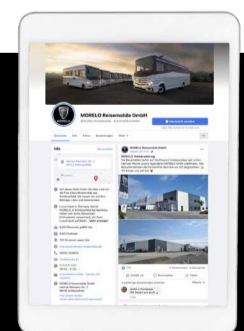
BRANDORT markenschmiede GmbH
Margethshöchheimer Straße 76
D-97299 Zell am Main
Fon: + 49 (0) 931 - 780 11 33 0
www.brandort.de

Foto-Nachweise:

S. 1, 3 und 7: BRANDORT markenschmiede GmbH
S. 4 und 5: WEISS + WEISS GmbH
S. 6: Shebeko - 2189487325 | grey_and - 796094704
pukao - 1401457397 @ Shutterstock
S. 8: Denis Belitsky - 1074480857 @ Shutterstock
Yamax Travel AB - Norrsken Lodge
S. 10: Gundula & Friedrich Buntz
S. 12: Wagyu Frankenhöhe GbR

Alle anderen Abbildungen: MORELO Reisemobile GmbH,
bzw. die jeweiligen Werbepartner

Noch mehr aktuelle News finden Sie
auf facebook.com/MORELOreisemobile
und bei Instagram: [morelo_reisemobile](https://instagram.com/morelo_reisemobile)



Alle Beiträge sind urheberrechtlich geschützt. Eine Veröffentlichung bedarf der ausdrücklichen Genehmigung. Die abgedruckten Artikel wurden eingehend und gewissenhaft recherchiert. Dennoch wird für den Inhalt keine Haftung übernommen.